

Playbook Foundry

Setup nativo em 45 dias — FinOps end-to-end, sem ruído.

O que é o Foundry?

- Onboarding e padronização do backoffice (Omie + Thomson Reuters).
- Pipeline de dados para AWS QuickSight (base única de KPIs).
- Startup View e Investor View nascem do mesmo número, sem retrabalho.
- Calendário de fechamento com SLA e governança anti-drift.

Para que serve o Foundry?

O Foundry determina a estrutura da base de dados para o cálculo de métricas e report financeiro da sua empresa. Para que os seus dados sejam confiáveis é necessário que:

- Os Centros de Custo e a classificação de custos/despesas no seu ERP Financeiro sejam implantados de forma a refletir o modelo de negócio e a operação da sua empresa;
- Seu Plano de Contas contábil espelhe as especificidades do seu negócio, se conectando diretamente à classificação estabelecida no ERP Financeiro;
- A ferramenta de report precisa receber os dados automaticamente dos ERPs Financeiro e Contábil, sem interação humana.
- A integração do ERP Financeiro com o ERP Contábil deve ser nativa, evitando riscos de perda/duplicidade de dados, divergência de mapeamento, dentre outros.

Sem o Foundry...

Sem a implantação correta dos centros de custo, classificação de custos/despesas e plano de contas contábil e a integração e comunicação direta entre a sua Tesouraria, Contabilidade e ferramenta(s) de report, você perde a confiabilidade dos números e das métricas reportadas:

- Cada report update vira um miniprojeto, pois demanda a validação dos números com o seu financeiro e o seu contador;
- Você não garante que os KPIs reportados estão certos, pois a sua base financeira não está segregada da forma correta para extrair os indicadores;
- O retrabalho manual é constante, aumentando as chances de erro humano.

Para quem é

- Fundadores **Pré-Seed/Seed/Série A** que precisam pôr a operação no trilho.
- Portfólios que exigem **comparabilidade** entre investidas.
- Times que vão entrar em **fundraising** ou **auditoria**.
- Quem quer acabar com reconciliações manuais e **ruído de números**.

Entregamos em ~45 dias:

- **Plano de contas** e **centros de custo** configurados.
- **Conciliação bancária** rodada e processos padronizados.
- **Dataset** com KPIs-chave **por estágio e modelo de negócio**.
- **Dashboards no AWS QuickSight** configurados.
- **Calendário de fechamento** e responsabilidades claras (**SLA contratual**).

Cronograma

ETAPA DO SETUP	SEMANA 1	SEMANA 2	SEMANA 3	SEMANA 4	SEMANA 5	SEMANA 6	SEMANA 7
Diagnóstico e Kick-Off							
Centros de Custo e Classificação de custos/despesas Omie							
Plano de Contas							
Testes e Conciliações Omie							
Fluxo de Rotinas							
Governança de KPIs							
Dashboard & Ajustes							
Go-live / SLA Ativado							

Responsabilidades (RACI)

Atividade	Startup	alignio	Investidor
Acessos & setup de contas	R/I	R/A	-
Emissão & faturamento	R	A/C	-
Conciliações e fechamento	C	R/A	-
Governança de KPIs	C/I	R/A	C/I
Investor update	R	A/R	I
Governança de acesso (RBAC/SSO)	I	R/A	-

Legenda: R = Responsible, A = Accountable, C = Consulted, I = Informed.

Stack e integrações

- Tesouraria no **Omie** (nativo).
- Contabilidade no **Thomson Reuters** (nativo).
- Dashboards e Investor Report no **AWS QuickSight** (conexão em cloud).
- Conexões seguras e trilhas de auditoria; **sem software proprietário**.

Governança de KPIs

- Dicionário de KPIs – métricas padronizadas por **estágio/modelo de negócio**; mesmo idioma para o portfólio.
- **Anti-drift**: toda mudança documentada e replicável.
- **Comparabilidade** intra-portfólio (sem cruzar dados entre Fundos VC).

SLA & Trust

- **Números assinados** pelo backoffice (Tesouraria + Contabilidade) operado pela alignio.
- **SLA contratual** de fechamento; prazos claros e penalidades.
- **RBAC/SSO**, backups e **segregação de dados** por cliente.
- Stack de **terceiros auditável**; ver **Trust Center** para detalhes.

Checklist de go-live

- **Acessos:** bancos, gateways, faturamento, folha.
 - Classificação de custos/despesas **aprovados** pela startup.
 - Plano de contas e centros de custo **validados** pela startup.
 - Primeiro corte de **KPIs aprovado** pelo investidor e pela startup.
 - Rotina de fechamento **testada em D+N**.
-

Próximos passos

1. Agende um **diagnóstico (30 min)**.
 2. Envie a **lista de acessos**.
 3. Aprove a **classificação de custos/despesas**.
 4. Alinhe junto ao seu investidor e a alignio os **KPIs iniciais**.
 5. Start do **Foundry** e **setup em ~45 dias**.
-

Contato

comercial@alignio.tech

Fluxo de dados e integrações

Investor Report Automation (IRA)

